



Wir für Euch. Ihr für uns.
Wir gemeinsam.



Eure Gebeco Verkaufsunterstützung für den Counter



Was siehst du hier vor dir?

Schön, dass du da bist und unsere Vertriebsaktionen dein Interesse geweckt haben. Genau das wollen wir – eure Aufmerksamkeit für unsere Aktionen.

Der erste Schritt ist also getan.

Auf den folgenden Seiten siehst du, was wir hier im hohen Norden alles so für euch austüfteln. Wir wollen mit euch in Aktion treten – persönlich und online, denn auch hier gibt es viele tolle Möglichkeiten. Wir haben unsere Maßnahmen daher unterteilt, im ersten Teil findet ihr alle Events, auf denen wir persönlich in Interaktion mit euch treten. Im zweiten Teil folgen dann alle webbasierten Termine.

Wir hoffen, dass wir möglichst viele von euch erreichen und ihr Lust habt, uns auf unserer gemeinsamen Reise zu begleiten.

Viele Grüße aus Kiel



Vertriebsteam von links: Jule Paasch, Michalina Reimann, Martin Pohl, Anne Zinser, Mark Larsen, Isabell Buschmann, Jörn Höllinger, Taylan Canli, Melanie Unger und Maike Jacobj

Die Gebeco Roadshow im November 2026

Endlich wieder auf Roadshow!

Im November könnt ihr uns in vier deutschen Städten treffen.

Wir bieten euch vier Termine für Frühstücks-Seminare an.

Ihr bekommt alle wichtigen Infos und Reisehighlights für 2027 mit.

Dazu gibt es ein reichhaltiges Frühstück, das euch mit vielen Leckereien verwöhnt.

11.11.2026 in **Hamburg**

Location: Marriott

Start: 9.30 Uhr

Melanie und alle
KollegInnen



17.11.2026 in **Düsseldorf**

Location: Courtyard Hafen by Marriott

Start: 9.30 Uhr

19.11.2026 in **München**

Location: Marriott City West

Start: 9.30 Uhr

20.11.2026 in **Stuttgart**

Location: Design Offices Eberhardhöfe

Start: 9.30 Uhr

Ihr wollt dabei sein? Dann meldet euch gleich [hier](#) an

Unser Tipp Ihr habt treue Stammkunden oder Kunden, bei denen ihr denkt, eine Gebeco Reise wäre genau das richtige für sie? Super, denn an allen oben genannten Terminen gibt es am Abend in der selben Location auch einen Imageabend für unsere gemeinsamen Kunden.

ASA Roadshow

Im November könnt ihr unsere Kollegin Tanja aus dem Produktteam Afrika auf der Roadshow der ASA treffen.

Folgende Termine stehen für euch zur Auswahl:

09.11. Hannover

10.11. Bremen

11.11. Dortmund

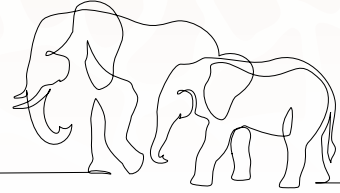
12.11. Düsseldorf

13.11. Hannover Mainz

Freut euch auf Workshops und Vorträge rund um das Südliche und östliche Afrika.

[Hier](#) anmelden

**Tanja, Produkt-
managerin Afrika**



Gebeco on Tour

Auch wenn wir keinen klassischen Außendienst haben, sind unsere Kolleginnen und Kollegen unterwegs, um euch direkt im Reisebüro zu besuchen. Die ersten Counterbesuche im Norden haben bereits stattgefunden und wir freuen uns darauf, noch viele weitere Büros persönlich kennenzulernen.

Ihr möchtet, dass wir auch bei euch vorbeischauen? Dann meldet euch gerne bei uns! Wir freuen uns über eure Einladung und berücksichtigen eure Wünsche gerne bei unserer Tourenplanung.

agenturservice@gebeco.de

**Ich freue mich darauf,
euch in euren Büros
zu besuchen. Taylan,
Agenturservice und Sales**



Gebeco auf der RDA

Auch 2027 sind wir auf der RDA in Köln für euch vor Ort. Nutzt die Gelegenheit, eure Gebeco Ansprechpartner persönlich zu treffen, euch auszutauschen und gemeinsam über aktuelle Themen, neue Reiseideen und die kommende Saison zu sprechen. Kommt vorbei. Wir freuen uns auf euch!

► **RDA in Köln | 20. + 21.04.2027**

Unser Tipp Wir unterstützen euch gerne bei eurer Sondergruppe. Neben einem tollen Reise-rund-um-Paket erhaltet ihr unterstützend auch ein Marketingpaket mit Flyern, Postern und Videos zur Bewerbung eurer Reise. On Top bekommt ihr auch einen kostenlosen Gebeco Informationsabend zu eurer Reise. Meldet euch bei uns unter verkauf-sondergruppen@gebeco.de



Sondergruppen-Roadshow

Ihr möchtet eure eigene Sondergruppen Reisen auflegen und seid euch noch nicht ganz sicher, wie ihr loslegen wollt, wo es hingehen soll und so weiter? Unsere Sondergruppen Roadshow zeigt euch die bunte Welt der Gebeco Sondergruppen. Die Kollegen aus dem Sondergruppen-Team reißen euch mit ihrer Begeisterung mit und stehen euch beratend zur Seite.

Save the Date: Im Mai und Juni 2027 sind unsere Sondergruppen-Profis Maïke und Martin für euch unterwegs.



**Wir sind eure
Sondergruppen-
Profis. Maïke
und Martin**



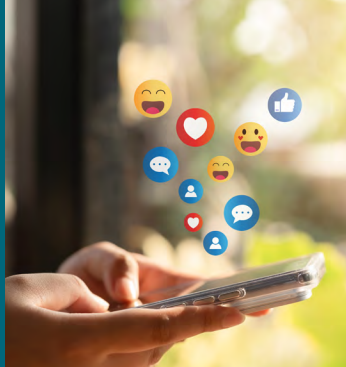
Wo treiben wir uns noch so herum

Unsere Key Account Management Kolleginnen Isabell, Melanie und Michalina trifft ihr außerdem noch auf vielen Tagungen, wie zum Beispiel

- QTA Reisesommer am 10.10.2026 in Mainz
- Holidayland Tagung 08.11. – 11.11.2026 auf Kreta
- alpha/schauinsland Reisen Partner Tagung 11.11. – 14.11.2026 auf Kreta

Auch auf den Messen ITB, in Stuttgart, Hamburg, München, Dresden, Erfurt, Wien und Zürich sind wir unterwegs.

Auch unsere Sondergruppen-Profis Maïke und Martin trifft ihr auf verschiedenen Messen wie zum Beispiel in Erfurt, Stuttgart, Dresden, Zürich und München.



Neues E-Learning

Mit starken Bildern begeistern

Mit starken Bildern und authentischen Videos lassen sich Reiseerlebnisse besonders eindrucksvoll erzählen. Genau darum geht es in unserem neuen, praxisnahen E-Learning rund um die Erstellung von hochwertigem Foto- und Videomaterial.

Wir zeigen euch in 5 kompakten Modulen, worauf es bei der Content-Erstellung ankommt und wie ihr mit einfachen Mitteln hochwertige Inhalte erstellen könnt. Praktische Checklisten unterstützen euch dabei auch direkt in der Umsetzung.

Das E-Learning steht euch im Agentur-Login zur Verfügung. Dort findet ihr neben den Modulen und Checklisten auch einen Upload-Link, über den ihr euer entstandenes Foto- und Videomaterial ganz einfach mit uns teilen könnt.

Schaut gerne vorbei, holt euch wertvolle Tipps und Inspiration und macht eure nächsten Gebeco Reiseerlebnisse online sichtbar!

**Hier
geht's zur
Anmeldung**





Gebeco Famtastic

Mit der Gebeco PEP Big Five Aktion konntet ihr 2026 das südliche Afrika entdecken: Über sechs Monate hinweg haben wir monatlich fünf Freiplätze auf ausgewählten Reisen verlost. Für Expis war das komplette Landprogramm kostenfrei und eine Begleitperson konnte mit 50% Ermäßigung auf den Reisepreis dabei sein.

Die Aktion ist super bei euch angekommen und deshalb geht es jetzt weiter: auch in den kommenden Monaten erwarten euch **attraktive PEP-Angebote** für faszinierende Reiseziele wie China, Peru, Vietnam und Italien. Alle aktuellen Informationen findet ihr wie gewohnt in unserem Expi-Newsletter.

Wir freuen uns darauf, wenn ihr auch bei den nächsten Aktionen wieder dabei seid!

Nutzt eure Chance und geht mit Gebeco Kunden auf eine Reise. Perfekt für eure kommenden Beratungen.
Michalina, Sales und Key Account



Newsletter

Immer bestens informiert mit unserem Expi-Newsletter

Ihr möchtet keine Neuigkeiten rund um Gebeco verpassen? Mit unserem Expi-Newsletter erhaltet ihr alle zwei Wochen aktuelle Informationen direkt in euer Postfach – kompakt und relevant für euren Vertriebsalltag.

Freut euch auf Neuigkeiten zu unseren Reisen, attraktive Angebote, Online-Schulungen und unseren Webinaren. So bleibt ihr immer auf dem Laufenden und könnt euer Wissen und eure Beratungskompetenz weiter ausbauen.

Noch nicht abonniert?
Dann seid jetzt dabei und sichert euch euren Informationsvorsprung!

[Hier](#) anmelden und keine News mehr verpassen.

ExpiLounge

In der Gebeco ExpiLounge auf Facebook dreht sich alles um den Austausch unter Reiseprofis. Teilt eure Erfahrungen, stellt Fragen, gebt Tipps weiter und lasst euch von den Erlebnissen anderer inspirieren.

Neben aktuellen Gebeco News und Vertriebsthemen steht vor allem die Community im Mittelpunkt.

Noch nicht dabei? Dann kommt dazu und werdet Teil der Gebeco [ExpiLounge](#)!





Eniyan und Viralspoon

Mehr Inspiration für eure Social-Media-Kanäle

Ihr nutzt bereits die Social-Media-Angebote von Eniyan und Viralspoon? Dann nutzt auch unsere vorbereiteten Gebeco-Inhalte und bringt mehr Reiseinspiration auf eure Social-Media-Kanäle.

Zeigt euren Kunden die Vielfalt der Welt ist und weckt mit inspirierenden Reiseinhalten die Lust auf neue Reiseziele.

Jetzt unsere Social-Media-Inhalte nutzen und Fernweh wecken!

Webinare

Unsere Webinare sind seit vielen Jahren fester Bestandteil unseres Schulungsangebot. Und die hohen Teilnehmerzahlen zeigen: Nicht nur wir sind davon überzeugt, sondern auch ihr schaltet regelmäßig ein.

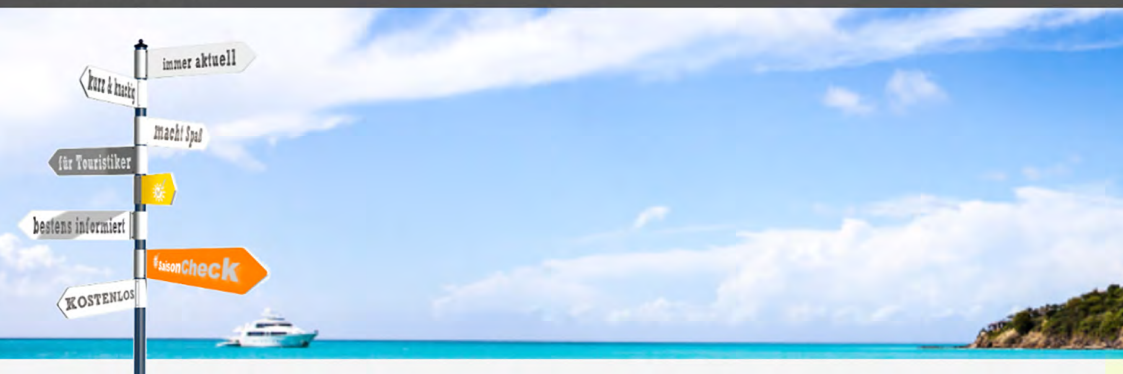
Neue Webinartermine findet ihr immer im Newsletter und im [Gebeco Agenturlogin](#).



Online Schulungen

Neben unseren Online Schulungen und webinaren haben wir auch mit unseren Partner immer wieder attraktive Schulungen mit tollen Gewinnen für euch.

Die Schulung startet Mitte Oktober und ist von Oktober bis Ende.



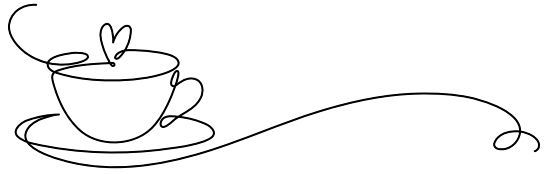
Kennt ihr SaisonCheck?

Die Kollegen bieten euch aktuelle Themen und CheckListen über Hotels, Veranstalter, Airlines, Versicherungen und andere Anbieter der Branche. Als Expis gewinnt ihr spielerisch wertvolles Know-How für eine bessere Beratung am Counter. Die Teilnahme ist für euch kostenlos und es wartet ein toller Preis für euch.

Die Schulung ist von Oktober bis Ende Januar möglich.

[Hier](#) könnt ihr euch registrieren





Für euer Büro

Unser Welcome-Paket für Neuagenturen

Wir freuen uns über jedes Reisebüro, das gemeinsam mit uns die Welt für seine Kunden ein Stück näherbringt. Ihr habt noch keine Gebeco Agenturnummer? Kein Problem! Meldet euch einfach bei

agenturservice@gebeco.de

– wir kümmern uns schnell und unkompliziert um alles Weitere.

Sobald eure Daten bei uns hinterlegt sind, könnt ihr direkt mit dem Buchen loslegen. 😊

Und damit ihr von Anfang an bestens informiert seid, schicken wir euch ein kleines Welcome-Paket mit allen wichtigen Informationen und hilfreichen Tipps für euren Büroalltag.

Schön, dass ihr dabei seid – wir freuen uns auf die Zusammenarbeit!



Das Gebeco-Riegelpaket für euch

Besondere Buchungen verdienen besondere Wertschätzung.

Deshalb überraschen wir euch bei ausgewählten, hochwertigen Buchungen mit einem kleinen Dankeschön-Paket.

Seit Juli 2026 erwartet euch gemeinsam mit unserem Partner treatfuls eine **Box mit leckeren, gesunden Snackriegeln**. Perfekt als kleine Stärkung für lange Bürotage und den nächsten Energieschub zwischen zwei Beratungsgesprächen.

Damit möchten wir einfach einmal **Danke sagen**: für euren täglichen Einsatz, eure Treue und die vertrauensvolle Zusammenarbeit. Denn ihr macht jeden Tag Reiseträume wahr – und das wissen wir sehr zu schätzen.



Die Riegel haben wir sorgfältig für euch vorgetestet und ihr erhaltet nur unsere Lieblinge ;-)
Isabell, Sales und Key Account



Gebeco Länderabend

Lust auf einen informativen Reiseabend mit Gebeco?

Ihr möchtet euren Kundinnen und Kunden Gebeco und unsere vielfältigen Reisen näher vorstellen und dabei Lust auf die nächste Reise machen?

Ob spannende Reiseziele, besondere Rundreisen oder persönliche Einblicke in unsere Reisewelt – wir unterstützen euch gerne bei der Gestaltung eines informativen und inspirierenden Abends.

Ihr habt Interesse? Dann meldet euch gerne bei uns – wir freuen uns auf euch!



Unsere Schaufenster Deko

Jetzt wird euer Schaufenster zum echten Hingucker: Unsere neue Gebeco Schaufenster-Deko ist da!

Freut euch auf hochwertige, farbintensive Banner mit **vier attraktiven Motiven** und **zwei verschiedenen Größen** – passend für euer Schaufenster. Setzt eure Gebeco Reisen perfekt in Szene und sorgt schon von außen für Fernweh!

Alle Informationen und Bestellmöglichkeiten findet ihr ab November im **Gebeco Agenturlogin**.



Unser Provisionsmodell

Studienreisen als Umsatzgarant

Gemeinsam wachsen – mit starken Konditionen und verlässlicher Partnerschaft

In einem Markt, der sich ständig verändert, bleibt eines bei Gebeco unverändert: unsere Verlässlichkeit gegenüber unseren Vertriebspartnern. Auch im kommenden Geschäftsjahr setzen wir auf Kontinuität, Planungssicherheit und gemeinsames Wachstum.

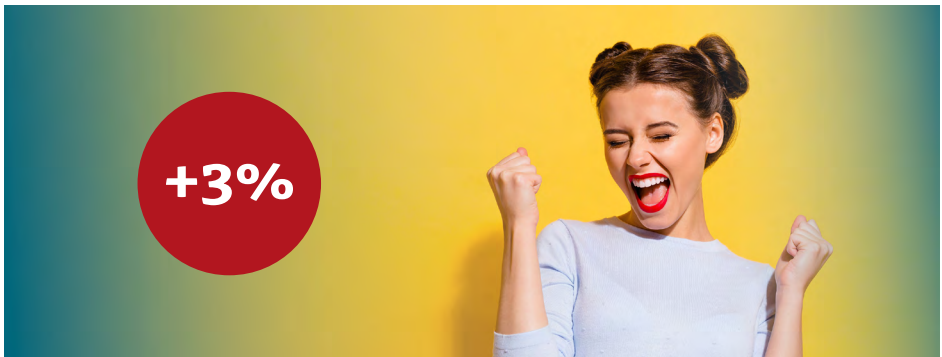
Deshalb bleiben unsere erfolgreichen Vertriebskonditionen bestehen. Denn wir sind überzeugt: Wer langfristig erfolgreich sein möchte, braucht einen starken Partner an seiner Seite, der Sicherheit bietet und Wachstum aktiv unterstützt.

Mehr Umsatz. Mehr Provision. Mehr Perspektive.

Auch im neuen Geschäftsjahr profitiert ihr weiterhin von unserer attraktiven Mehrumsatzregelung:

- +3 % * On-top-Provision auf eure reguläre Leistungsprovision bei Umsatzsteigerung gegenüber dem Vorjahr
- Mindestens 10 % Provision ab der ersten Buchung
- Alle Gebeco-Umsätze zählen weiterhin zu eurem TUI-Gesamtumsatz und unterstützen euch beim Erreichen höherer Provisionsstufen

* lt. TUI Provisionsmodell



Der „Gebeco Agenturlogin“

Webbasierte Buchungs-und Kommunikationsplattform

- Vorgangsverwaltung mit allen Daten und Unterlagen auf einen Blick
- Buchungsplattform mit allen gängigen Aktionen analog des CRS; z. B. Vakanzabfragen, Optionen anlegen, einmalig selber verlängern, Bestätigungen versenden etc.
- Angebote per Mail versenden
- Kunden- und Zahldaten verwalten
- Verkaufsförderungsmaßnahmen wie Social Media-Vorlagen, Flyer oder Poster
- Sicherer Zugang mit einem persönlichen Passwort
- Und vieles mehr...

The screenshot shows the 'Mein Gebeco' dashboard. At the top, there's a header with the Gebeco logo, contact information (Reisebüro Test Reisebüro, Agentur-Nr. 55555, TUI-Nr. 654321, Service-Hotline +49 (0) 431 5466-0, Aktuelle Wartezeit: ca. 2 Minuten), and a 'Abmelden' button. Below the header, the dashboard is divided into several sections:

- VertriebSales:** A photo of a group of people and contact information (vertrieb@gebeco.de, 0431 5466 619).
- Anstehende Abreisen:** A list of upcoming trips, including 'Traumreise nach Italien' on 31.08.2026 and 'Traumreise nach Italien' on 15.02.2027.
- Nützliche Links:** A list of links including 'Kontakt', 'Posteingang', 'Webinare', and 'Produktinfos für Expis'.
- AdventureTrips:** A section for international group adventures.
- Meine Daten:** A section for user data.
- Vorgänge:** A section for processes.
- Expi-Newsletter:** A section for newsletters.
- Werbemittel:** A section for promotional materials.
- Kataloge:** A section for catalogs.
- Affiliate:** A section for affiliate programs.

Callout boxes with arrows point to specific features:

- Hier findest du unsere Telefonliste** (points to 'Kontakt' in Nützliche Links)
- Hier geht es zu unseren Webinaren** (points to 'Webinare' in Nützliche Links)
- Abenteuerreisen in internationalen Gruppen** (points to 'AdventureTrips')
- Informationen zu euren exklusiven Sondergruppen** (points to 'Expi-Newsletter')
- Flyer, Poster, Clips und vieles mehr...** (points to 'Werbemittel')
- Hier kannst du online Kataloge bestellen!** (points to 'Kataloge')

Einfach unter www.gebeco.de/anmelden mit der Gebeco Agenturnummer und dem persönlichen Passwort anmelden. Wenn Ihr noch nicht angemeldet seid, einfach Agenturnummer eintragen und auf „Passwort vergessen“ klicken.

**Euer
Buchungs-
tool!**

Eure Ansprechpartner

Das Gebeco Vertriebsteam ist euer erster Ansprechpartner für alle Belange.

Ihr habt Fragen – meldet euch gern bei uns.

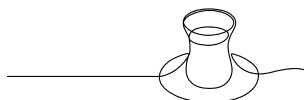
vertrieb@gebeco.de

0431 5446 619

Gebeco GmbH & Co. KG
Holzkoppelweg 19
24118 Kiel
Deutschland



Vertriebsteam von links: Jule Paasch, Michalina Reimann, Martin Pohl, Anne Zinser, Mark Larsen, Isabell Buschmann, Jörn Höllinger, Taylan Canli, Melanie Unger und Maike Jacobj





www.gebeco.de